



# BRAND INTRODUCTION





# 100% Jeruk Segernya Sampai di Hati



# Tentang Squeezeme



Bisnis F&B yang mengubah cara orang menikmati jus jeruk. Menggunakan teknologi **Vending Machine** terkini untuk menyajikan jus jeruk murni dan segar yang disajikan secara otomatis

**40+**

Lokasi di  
Jakarta, Bekasi  
dan Tangerang

**100%**

Jeruk Valencia  
dan Navel impor  
berkualitas

**99%**

*Up-time* dan  
*autopilot* tanpa  
penjagaan  
Tersedia 24/7



**Squeezeme**

# Nilai Kami



## VISI

Menjadi penyedia utama solusi jus segar otomatis, terus berinovasi untuk memberikan kualitas dan kenyamanan terbaik kepada pelanggan kami



## MISI

Menyediakan jus murni, segar, dan lezat melalui mesin penjual otomatis (*vending machine*) yang inovatif, serta menularkan gaya hidup sehat dengan praktis



# Keuntungan Bermitra dengan SqueezeMe

## Unik dan 100% Autopilot

Produk yang unik dan dioperasikan **tanpa penjagaan karyawan yang beroperasi 24/7** untuk menjual jus jeruk murni dengan kapasitas mesin jeruk yang besar

## Lokasi Fleksibel

Cocok untuk banyak lokasi, dengan ukuran ringkas (hanya membutuhkan luas kurang dari 2 meter persegi)

*Support* pemilihan lokasi oleh tim internal SqueezeMe

## Payback Period Cepat

**Passive income** dengan *return* mencapai 20 juta per mesin per bulan dan BEP kurang dari 12 bulan

## Strategi Marketing

- Memiliki kerja sama dengan perbankan, event, dan media
- Bekerja sama dengan *influencer* dan *food blogger* untuk meningkatkan *brand awareness* SqueezeMe
- Keikutsertaan *franchisee* dalam media dan program promosi



# Program Promosi dan Aktivasi



Promo *cashback* dengan OCTO CIMB\*

Khusus di lokasi Bank CIMB



Kolaborasi dan program *cashback* dengan blu BCA Digital



Program promo potongan harga dan *flash sale*



# Berkolaborasi dengan brand ternama dan chain partnership



# Spesifikasi Mesin

Ukuran (panjang x lebar x tinggi) : 860 x 1.350 x 2.000 mm

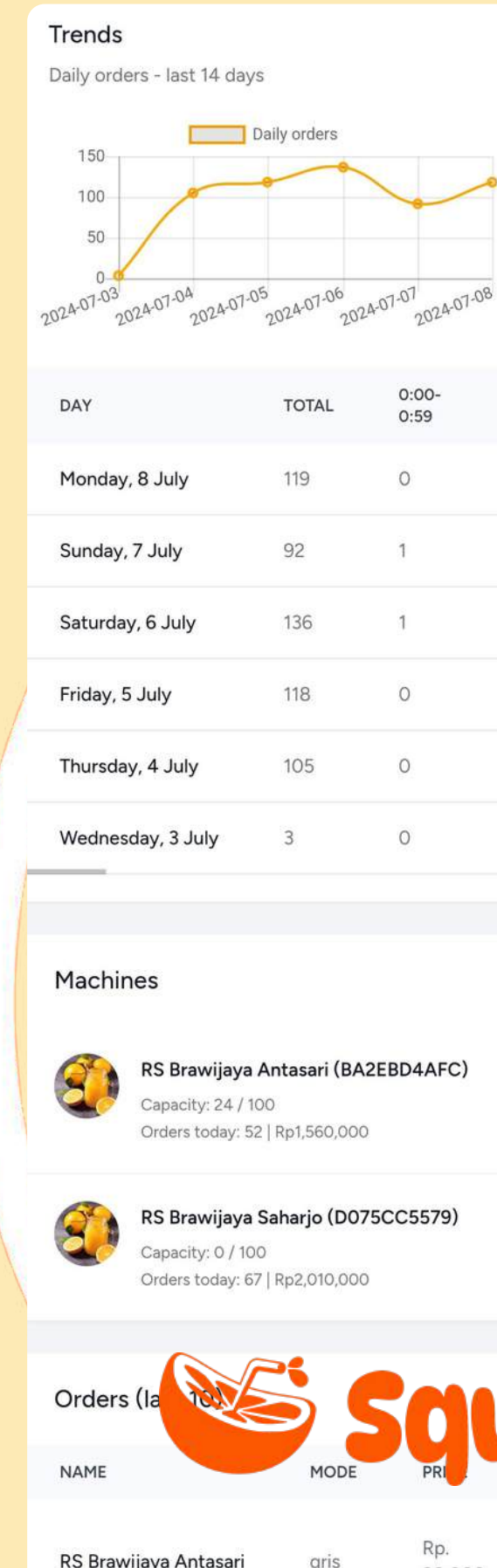
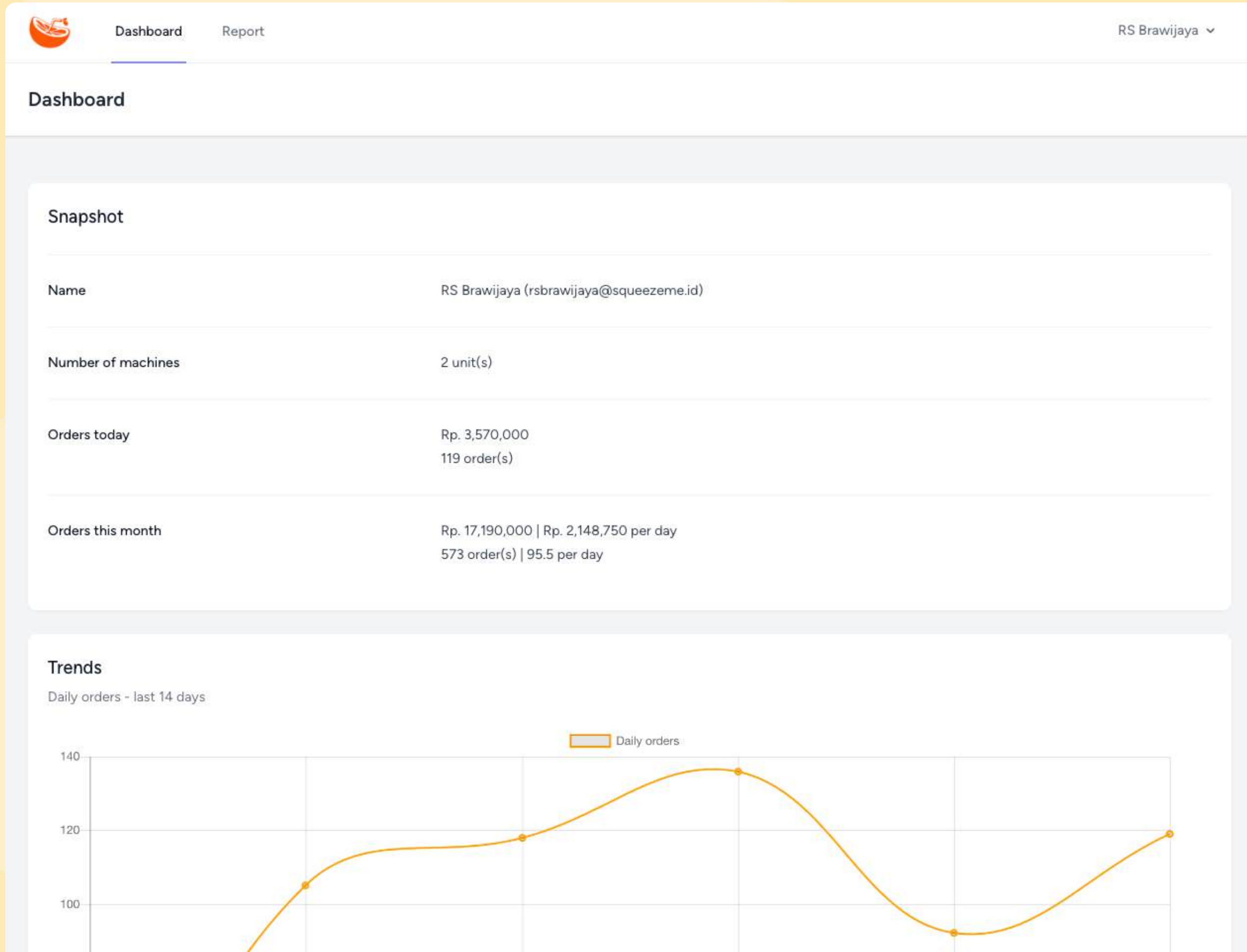
Berat bersih : 350 kg

Kapasitas jeruk : 65-70 kg

Penggunaan daya listrik : 220 V / 350 W



# Dasbor Squeezeme





# Dasbor Squeezeme

Squeeze Me

Status Maintenance Previous incidents Get in touch

✓ All services are online

Current status by service Operational

✓ Homepage	Operational
✓ Dashboard	Operational
✓ Proxy server	Operational
✓ API	Operational
✓ Payment API - QRIS	Operational
✓ Payment API - Orders	Operational





# Lokasi Squeezeme



## Mall

Pacific Place

Supermal  
Karawaci

One Belpark

Hypermart  
Kemvil, Citos  
& Puri Indah

## Residensial

Mansion  
Bougenville

## Perkantoran

Menara RDTX

Sampoerna  
Strategic

HM Sampoerna PP

GoTo Pasaraya

Menara CIMB

South Quarter

Plaza Mandiri

MCC Sudirman

Mori Tower  
Sudirman

## Rumah Sakit

RS PIK

RS Jakarta

RS Dharmais

RS FKG UI

RS Harapan Kita

RS Fatmawati

RS Husada

RSPP Pertamina

MRCCC Semanggi

RS Pelni

RS Mitra Keluarga

RS Mitra Keluarga  
Bekasi

RS Premier  
Jatinegara

RS Brawijaya  
Saharjo

RS Brawijaya  
Antasari

## Area Publik

Gelora Bung  
Karno

LRT Kuningan

LRT Setiabudi

LRT Dukuh Atas

LRT Cikoko

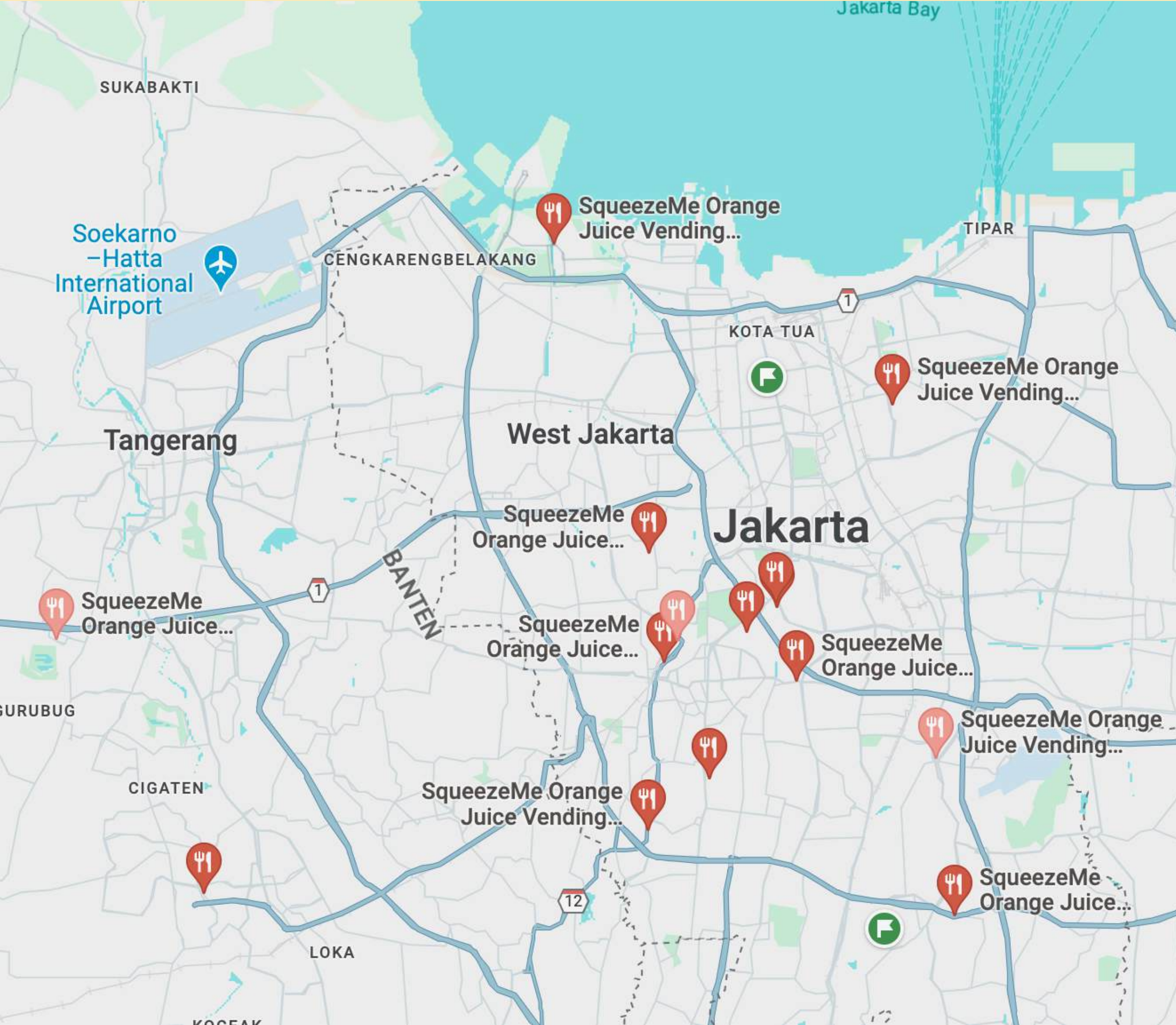
LRT Pancoran

LRT Rasuna Said

LRT Bekasi Barat

LRT Klp Gading

BNI City Railink



**40+ Lokasi**

**Terus berkembang di area publik di Jabodetabek**





# Ilustrasi Franchise Squeezeme



# Biaya Investasi Squeezeme

Biaya kemitraan ~~4~~ → 5 tahun dengan harga spesial

~~Rp249,000,000~~ → Rp195,000,000\*

Biaya kemitraan 5 tahun berikutnya

Rp97,500,000\*\*

\*biaya kemitraan merupakan kepemilikan mesin dan diluar biaya operasional autopilot (management fee), biaya marketing dan biaya sistem yang tercakup di wilayah Jabodetabek.

ilustrasi bisa dilihat di halaman berikutnya

\*\*Sudah termasuk biaya servis besar mesin



**Squeezeme**

## Tahun 1-5

Total Biaya Netto	Rp195,000,000	Rp195,000,000	Rp195,000,000
	<u>Rendah</u>	<u>Sedang</u>	<u>Tinggi</u>
Penjualan per hari (cup)	40	60	80
Harga jual (net pajak daerah P81)	Rp31,818	Rp31,818	Rp31,818
Hari per bulan	30	30	30
<b>Penjualan per bulan</b>	<b>Rp38,181,818</b>	<b>Rp57,272,727</b>	<b>Rp76,363,636</b>
Biaya pembelian buah*	(Rp21,333,333)	(Rp32,000,000)	(Rp42,666,667)
Pembelian cup dan sealer	(Rp1,560,000)	(Rp2,340,000)	(Rp3,120,000)
Biaya sistem dan pembayaran**	(Rp572,727)	(Rp859,091)	(Rp1,145,455)
Biaya marketing**	(Rp763,636)	(Rp1,145,455)	(Rp1,145,455)
Biaya manajemen**	(Rp2,500,000)	(Rp2,500,000)	(Rp2,500,000)
Biaya sewa	(Rp2,000,000)	(Rp2,000,000)	(Rp2,000,000)
Biaya listrik	(Rp450,000)	(Rp450,000)	(Rp450,000)
<b>Total biaya per bulan</b>	<b>(Rp29,179,697)</b>	<b>(Rp41,294,545)</b>	<b>(Rp53,409,394)</b>
<b>Pendapatan per bulan</b>	<b>Rp9,002,121</b>	<b>Rp15,978,182</b>	<b>Rp22,954,242</b>
<b>BEP dalam bulan</b>	<b>21.7</b>	<b>12.2</b>	<b>8.5</b>
<b>Pendapatan 5 tahun</b>	<b>Rp540,127,273</b>	<b>Rp958,690,909</b>	<b>Rp1,377,254,545</b>
<b>Profit 5 tahun</b>	<b>Rp345,127,273</b>	<b>Rp763,690,909</b>	<b>Rp1,182,254,545</b>

**\*harga pasar navel  
Rp320,000 per box  
publish rate per Juni 25**

**Potensi keuntungan mencapai 700+ juta rupiah dalam skenario sedang**

**\*\*Biaya sistem 1.5% dari penjualan**

**\*\*Biaya marketing 2% dari penjualan**

**\*\*Biaya manajemen mencakup biaya maintenance, pengisian jeruk untuk skema autopilot area Jakarta, Tangerang, Bekasi dan Depok**



**Squeezeme**

# Proses Kerja Sama



## PROSES 1

Mengisi *form* yang telah disediakan oleh SqueezeMe untuk bermitra dengan SqueezeMe

Scan disini!



## PROSES 2

Tim SqueezeMe akan menghubungi calon mitra untuk dapat dijelaskan lebih detail terkait skema *franchise* dan *demo Vending Machine* apabila dibutuhkan di lokasi operasional SqueezeMe

## PROSES 3

Penandatanganan perjanjian kerjasama dan pembayaran tanda jadi sebesar 20% dari biaya kemitraan. Tim SqueezeMe akan memberikan potensi lokasi ke *franchisee*

## PROSES 4

Support untuk pelaksanaan survey dan penentuan lokasi oleh *franchisee*



# #JadiMakinSehat Bareng Squeezeme





# YUK BERMITRA DENGAN KAMI



@squeezeme.id



@squeezeme.id



(+62)881-0119-77344



squeezeme.id/franchise



form pendaftaran  
franchise



**Squeezeme**