



# KENAPA FRIED CHICKEN?

Usaha ayam goreng krispi di indonesia memiliki beberapa keunggulan yang membuatnya semakin populer.

- Cita rasa yang gurih dan renyah selalu menjadi daya tarik utama bagi konsumen. Kombinasi bumbu lokal yang kaya dan teknik penggorengan yang tepat menciptakan produk yang nikmat.
- Pasar yang luas dan beragam. Ayam goreng krispi cocok untuk berbagai kalangan, dari anak-anak hingga dewasa dan bisa dinikmati diberbagai kesempatan, baik sebagai makanan utama maupun cemilan.
- Kemudahan dalam pemasaran dan distribusi. Dengan banyaknya platform online dan pengantaran makanan, usaha ini dapat menjangkau pelanggan dengan lebih efektif.
- Potensi inovasi yang tinggi. Pelaku usaha bisa terus mengembangkan varian rasa dan menu tambahan, seperti sambal spesial atau pendamping lain untuk menarik lebih banyak pelanggan.

Keunggulan-keunggulan ini menjadi usaha ayam goreng krispi sebagai **peluang bisnis yang menjanjikan di indonesia** 

# PROFILE SI KRIUK KRISPY

Si Kriuk Krispy adalah salah satu brand kuliner dengan sistem usaha Kemitraan yang berdiri sejak tahun 2024 dan bernaung dibawah PT. Inti Kriuk Indonesia, salah satu grup dari PT. Minula Inti Sejahtera, berpusat di Kota Bogor, Jawa Barat.

Dari perkembangan perusahaan yang sudah berjalan, Si Kriuk telah menghadirkan menu-menu yang variatif dan inovatif serta berhasil membantu lebih dari 51 Mitra dalam memberikan pelayanan kepada masyarakat serta mengembangkan usaha kuliner ini.

Perusahaan kami bertujuan untuk memberikan pelayanan nomor satu, dengan tetap menjaga kualitas produk kami. Dalam mencapai tujuan tersebut, kami didukung oleh sumber daya yang profesional dan berkualitas. Hal ini guna menjaga kepuasan para Mitra yang sudah mempercayakan perusahaan kami, dalam membantu usahanya.

Dengan kiprah Si Kriuk Krispy, kami berharap dapat membuka peluang Kemitraan seluas-luasnya kepada masyarakat Indonesia untuk berwirausaha, mengembangkan ide-ide, potensi diri dan memberikan kontribusi yang positif bagi masyarakat luas.



### MENGAPA BERGABUNG DENGAN SI KRIUK?









#### Sistem Dukungan Lengkap

Kami memberikan pelatihan menyeluruh, dukungan pemasaran, dan panduan operasional untuk memastikan anda sukses. Anda tidak akan sendirian dalam perjalanan ini!

#### Inovasi Produk

Kami selalu berinovasi dengan menu baru dan bumbu khas yang menarik, memastikan anda selalu kembali untuk mencoba sesuatu yang baru.

#### Pasar Yang Luas

Dengan tingginya permintaan akan makanan cepat saji, khususnya ayam goreng, peluang untuk menarik pelanggan sangat besar. Manfaatkan trend ini untuk meningkatkan keuntungan anda.

#### Anti Ribet Dengan Sistem Bagi Hasil

Tidak perlu repot-repot terjun langsung kelola operasional store, cukup terima laporan keuangan bulanan, anda memiliki peluang besar untuk meraih keuntungan yang menjanjikan.

# KEMITRAAN SI KRIUK

### **BENEFIT**

- Dicarikan Lokasi Strategis
  Lokasi usaha sangat
  mempengaruhi omset
  penjualan.
- Gratis Desain dan Renovasi Tempat Usaha
  Layout dan dekorasi menarik dengan konsep mini resto.
- Peralatan Lengkap dan Berkualitas

  Semua peralatan untuk operasional mini resto.
- Bahan Baku Awal

  Stok bahan baku awal
  untuk memulai usaha.
- Dicarikan Karyawan dan
  Diberikan Pelatihan
  Karyawan yang
  berpengalaman namun
  tetap diberikan
  pembekalan/pelatihan

exclusive.

- Dukungan Pemasaran

  Team Marketing akan
  membantu pemasaran
  melalui media sosial dan
  Marketplace
- Sistem Kemitraan Autopilot

Mitra sebagai investor, management Si Kriuk sebagai pengelola operasional store. Sharing profit investor 70% (sebelum balik modal)

Tanpa Perpanjang
Lisensi Kemitraan

Gratis lisensi brand Si Kriuk selama masih bekerjasama.

## FAQ KEMITRAAN SI KRIUK

Seperti apa sistem Kemitraan Si kriuk itu? Kemitraan Si Kriuk adalah kemitraan dengan sistem bagi hasil, dimana mitra sebagai investor dan operasional toko dikelola oleh manajemen Si Kriuk

Untuk menjaga standar kualitas rasa dan branding yang baik, bahan baku utama seperti ayam frozen, tepung, saus, packaging, dan kebutuhan lain sudah di sediakan oleh manajemen Si Kriuk Bahan bakunya apakah disediakan?

Apakah dicarikan karyawan?

Salah satu yang kami jaga adalah layanan prima, kami melakukan seleksi calon karyawan dengan sesuai kualifikasi yang sudah ditentukan

Ada, pelatihan dapat dilakukan gratis di training center kami agar pelayanan toko sesuai standar yang sudah ditentukan Apakah ada pelatihan untuk karyawan?

Untuk promosi toko apakah di support penuh oleh Si Kriuk?

Si Kriuk pusat menyediakan dan mengupdate marketing kit untuk semua cabang, serta mengadakan program promosi secara berkala

Tidak boleh. harga jual harus sesuai kebijakan manajemen Si Kriuk. Apabila mitra memiliki inisiatif program promo yang menurunkan harga harus disetujui oleh manajemen Si Kriuk.

Apakah boleh menentukan harga jual sendiri?

Apakah bisa dicarikan lokasinya?

Bisa, kami mencarikan lokasi dengan potensi bagus dan akan kami analisa lebih lanjut pangsa pasar, tingkat kepadatan penduduk serta daya beli masyarakatnya

# SYARAT MENJADI MITRA SI KRIUK

#### 1. Modal Awal

Memiliki modal yang cukup untuk investasi awal sesuai dengan paket Kemitraan yang dipilih.

#### 2. Lokasi Potensial

Memilih lokasi usaha yang potensial dan mudah diakses oleh pelanggan, seperti di pusat keramaian, dekat sekolah dan area pemukiman warga.

#### 3. Komitmen dan Dedikasi

Siap mengikuti peraturan sebagai Mitra / Investor sesuai surat perjanjian kemitraan

#### 4. Kepatuhan pada Brand

Bersedia mematuhi pedoman branding dan pemasaran yang ditetapkan untuk menjaga konsistensi dan reputasi merek.

#### 5. Minat di Bidang Kuliner

Tertarik dan paham industri F&B, khususnya ayam goreng.

#### 6. Kesiapan Teknologi

Memiliki akses teknologi pendukung operasional, seperti sistem kasir dan software manajemen.

### 7 LANGKAH BERGABUNG JADI MITRA SI KRIUK



Melakukan registrasi dengan menghubungi No CS Si Kriuk atau kunjungi link pendaftaran; https://sikriuk.com



Mengajukan lokasi usaha Si Kriuk dengan melampirkan shareloc & dokumentasi lokasi yang ingin dijadikan tempat usaha (jika sudah ada).



Tim Si Kriuk akan mencarikan atau mendatangi lokasi & survey uji kelayakan tempat yang ingin dijadikan tempat usaha.



Mitra mengisi formulir, memilih paket usaha yang sesuai keinginan mitra.



Mitra menandatangani MoU dan membayar 50% DP sesuai paket kemitraan yang dipilih.



Tim Si Kriuk akan mengirim perlengkapan usaha, bahan baku.



Renovasi bangunan, persiapan Grand Opening, dan Selamat anda memiliki Outlet Si Kriuk yang siap berjualan!

## TIMELINE PEMBUATAN GERAI

#### **WEEK 1**

- Presentation 1 (Package, Fee, Timeline)
- Melengkapi kemitraan
- Pembayaran
- Commitment Fee
- Survey Location
- Survey Report
- Design Layout
- Tanda Tangan Perjanjian Kemitraan

- Presentation 2
   (Financial
   Projection)
- Draft perjanjian kemitraan
- Pembayaran biaya kemitraan



- Vendor Selection
- Order Equipment
- Training Staff (SOP, Finance System)
- Administration

- Renovation
- Finishing

GRAND OPENING



# OUR MENU!



# ALACARTE ORI







**Rice Bowl** 



Ayam Celup



**Mix Product** 





Mini Resto

# 295JT 150JT

(exclude sewa tempat usaha)

#### **PROYEKSI PENJUALAN**

(20 Pack Ayam Per Hari / 600 Pack Per Bulan)

SALES Revenue (sales)	74.700.000	
COGS COGS (HPP)	52.650.000	70,5%
GROSS PROFIT	22.050.000	29,5%
COST:		
GAJI KARYAWAN (2 ORANG)	2.300.000	3,1%
UANG MAKAN (2 ORANG)	2.600.000	3,5%
LISTRIK	1.000.000	1,3%
TABUNGAN SEWA RUKO	2.000.000	2,7%
PDAM, PERLENGKAPAN,DLL	2.000.000	2,7%
TOTAL COST	9.900.000	13%

PROFIT		
TOTAL PROFIT	12.150.000	16%
INSENTIF STORE	2.430.000	20%
SISA PROFIT	9.720.000	25%
BAGI HASIL MANAGEMENT	2.916.000	30%
NETT PROFIT (MITRA)	6.804.000	70%
SEWA TEMPAT	25.000.000	
PAKET AWAL KEMITRAAN	150.000.000	
TOTAL	175.000.000	
BEP/BALIK MODAL	26 (BULAN)	

#### Keterangan Bagi Hasil:

Sebelum BEP: 70% Mitra, 30% Management Setelah BEP: 40 Mitra, 60% Management

# LEGALITAS SI KRIUK

Si Kriuk Krispy merupakan sebuah usaha yang telah berbadan hukum dan terdaftar secara resmi di Kementerian Hukum dan Hak Asasi Manusia sebagai **PT. INTI KRIUK INDONESIA.** 

Seluruh aktivitas perusahaan, baik internal maupun eksternal, dijalankan secara legal, profesional, dan berlandaskan prinsip tata kelola yang baik.

Kami juga menjalin kemitraan dengan rekan bisnis yang terkurasi serta memiliki sertifikasi Halal dan NKV, sebagai komitmen kami dalam menghadirkan produk yang HALAL dan terjamin keamanannya untuk dikonsumsi oleh masyarakat.





